

Innovationshürden für ein Schweizer KMU in der Medizinaltechnik



Daniel Delfosse, 21.11.2014
VD Innovation & Technologie

www.mathysmedical.com

...together with passion!

Wie verändert sich der Patient?

«Der typische Patient»

Alter: durchschn. 65 Jahre (18 bis 100 J.)

1. Frühere Operation (weniger Leidensbereitschaft)
2. Höhere Lebenserwartung
3. Grössere Aktivität
4. Höherer BMI

→ Ansprüche an Implantat steigen !



Innovation in der Orthopädie

Innovation is when the market screams „Hurra“

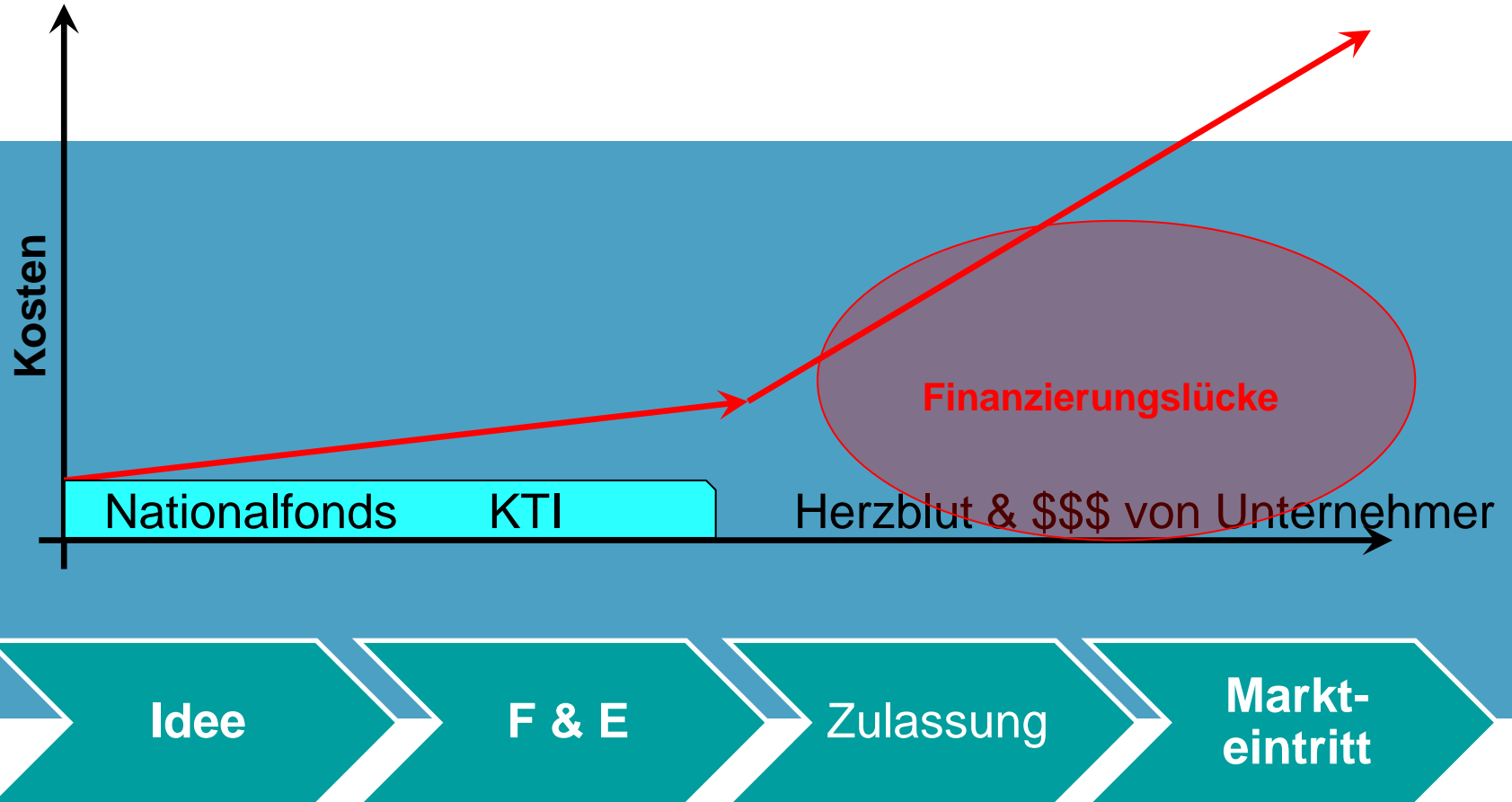
C.G. Franklin

Innovation ist

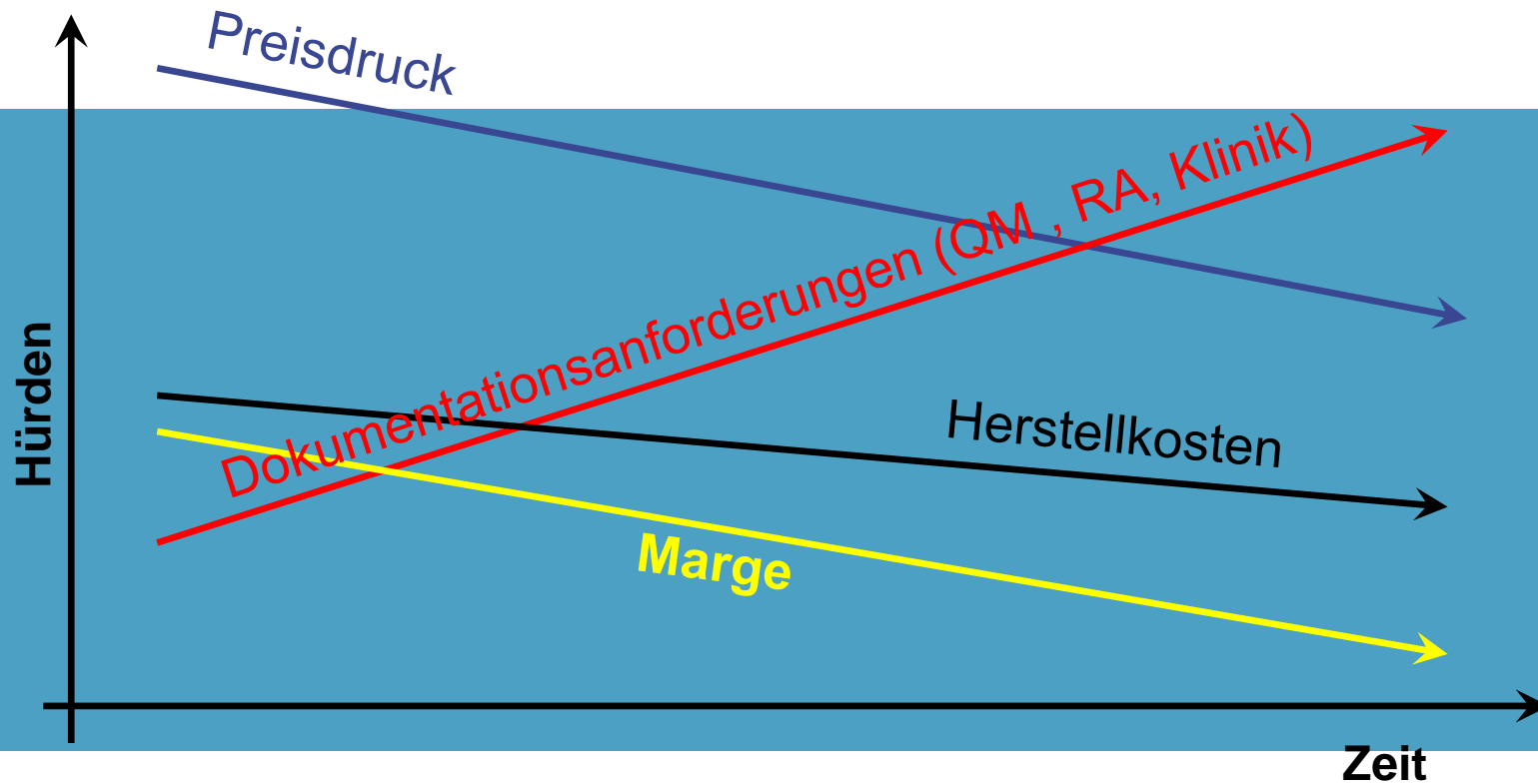
- ◆ die erfolgreiche Umsetzung
- ◆ eines neuartigen Produktes
- ◆ mit einem Zusatznutzen für den Kunden.

Innovative Konzepte sollen für den Patienten zu einer nachweisbaren **klinischen Verbesserung** führen. Dies ist die höchste Maxime und **Daseinsberechtigung** für Mathys.

Markteinführung von Innovationen: Kosten



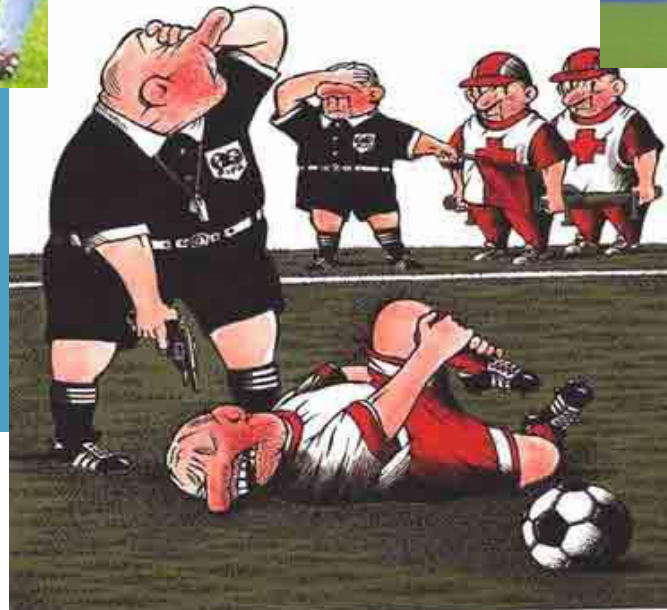
Markteinführung von Innovationen: Hürden



Eine radikale Innovation: VKB-Heilung

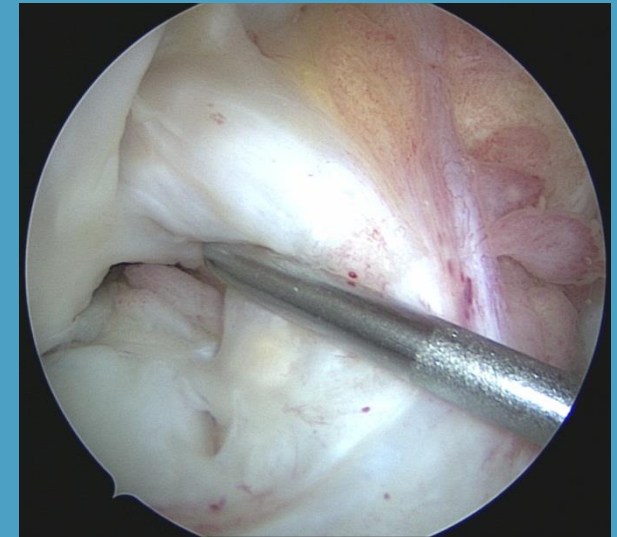


VKB-Risse:
2 - 4 Mio./Jahr weltweit
12'000/Jahr in CH



Eine radikale Innovation: VKB-Heilung

- 2007: Idee von Arzt (Unispital Bern Insel)
- Bis 2009: Entwicklung mit ext. Partnern, Tierstudie, biomech. Tests, Erstimplantation



Ruptur des vorderen Kreuzbandes → 1 Jahr post-op, geheiltes VKB

Eine radikale Innovation: VKB-Heilung

Umsetzung → Erfolg oder Misserfolg?
(klinisch & wirtschaftlich)

Ligamys

- ◆ Erstimplantation: 2009 (Pilotstudie Inselspital Bern, 10 Pat.)
- ◆ Klinische Studie Bern: 2011-2012 (2 Kliniken, 200 Pat.)
- ◆ Multicenter Studie: Start Juni 2013 (5 Kliniken, CH/DE, 500 Pat.)
- ◆ **Verkaufstop in CH nach Entscheid MTK: März 2014**

→ Problem Nr. 1:

Akzeptanz & Vergütung durch Gesundheitsbehörden



Schlussfolgerung aus Sicht KMU

1. **Forschung & Entwicklung:**

Schlüssel zum klinischen Erfolg. Basiert auf viel internem und externem Wissen. Gut unterstützt durch Staat (FN, KTI).

2. **Umsetzung auf Weltmarkt:**

Schlüssel zum wirtschaftlichen Erfolg. Viele Hürden, wenig Unterstützung von aussen. Ohne Herzblut & (Vor-)Finanzierung durch Unternehmer nicht möglich. → **Optimierungspotential**

